



## STÆRKT FORBEDRET EBITA I FØRSTE KVARTAL – GN RESOUND HÆVER EBITA-FORVENTNING FOR 2010

GN Store Nord opnåede i første kvartal meget tydelige resultater af den omfattende omstrukturering, der blev foretaget i 2009, den attraktive, opgraderede produktportefølje samt de nyligt lancerede målrettede salgs- og markedsførings tiltag. EBITA forbedredes med mere end DKK 150 mio. i første kvartal 2010 i forhold til første kvartal 2009, og GN skaber igen positiv organisk vækst.

GN ReSound forventes at opnå positiv organisk vækst i 2010 med afsæt i den vellykkede lancering af produkterne med Surround Sound by ReSound™ teknologi, ReSound Live™ og dot<sup>2</sup> by ReSound™ i slutningen af 2009, og den nylige introduktion af ReSound Alera™. Som følge heraf samt en positiv USD-effekt opjusterer GN ReSound således sine forventninger til EBITA for 2010 til en EBITA-indtjening i niveauet DKK 300-350 mio. mod tidligere DKK 275-325 mio., som udmeldt i Årsrapport 2009. Den 19. april hævdede GN Netcom sine forventninger til EBITA for 2010, da væksten har været højere end forventet, hvilket delvist skyldtes den stigende anvendelse af Unified Communications (UC). GN Netcom forventer nu et EBITA for 2010 på DKK 150-200 mio., hvilket er en stigning fra de tidligere forventninger på DKK 100-150 mio. som udmeldt i Årsrapport 2009. På GN Store Nord niveau forventes dermed en forbedring i EBITA fra DKK 8 mio. i 2009 til DKK 425-525 mio. i 2010.

Efter afslutningen af første kvartal har GN udsendt en række GN ReSound relaterede meddelelser. Den 15. april introducerede vi ReSound Alera™, en banebrydende nyhed inden for trådløse høreapparater. ReSound Alera™ anvender den suveræne teknologi Surround Sound by ReSound™. Den 5. maj modtog GN dommens fulde ordlyd fra den tyske højesteret, der fastslår, at Bundeskartellamts afgørelse af 11. april 2007 om forbud mod salg af GN ReSound til Sonova var en fejl. Som følge heraf overvejer GN alle juridiske muligheder for at kræve kompensation for det markante tab GN Store Nord er blevet påført.

GN Netcom lancerede i første kvartal monoheadsettet Jabra EXTREME med Jabra Noise Blackout™ Extreme og clip-on headsettet Jabra CLIPPER, som kombinerer fordelene ved Bluetooth® trådløs teknologi og trådede headset.

## HØJDEPUNKTER

- GN's samlede omsætning blev DKK 1.174 mio., svarende til en organisk vækst på 2% i forhold til første kvartal 2009.
- EBITA udgjorde i alt DKK 86 mio., svarende til en stigning på DKK 151 mio. i forhold til første kvartal 2009.
- GN Netcoms omsætning blev på DKK 446 mio., og EBITA udgjorde DKK 26 mio. Den organiske vækst på 9% i første kvartal var bedre end forventet. Eksklusive Mobile OEM var den organiske vækst 21%.
- GN ReSounds omsætning blev på DKK 726 mio., og EBITA udgjorde DKK 70 mio. Den organiske vækst på (2)% i første kvartal svarede til forventningerne.
- Den nettorentebærende gæld faldt i løbet af første kvartal til under DKK 1 mia. og udgør nu DKK 987 mio. mod DKK 1.522 mio. i første kvartal 2009.
- Den 25. marts meddelte GN Store Nord, at Lars Viksmoen pr. 1. april var udnævnt til administrerende direktør for GN ReSound.
- Den 27. april, meddelte GN, at supply chain-tiltaget i GN ReSound forventes at skabe omkostningsbesparelser på op til DKK 200 mio. i 2011, hvilket vil forbedre EBITA-marginen med 6-7 procentpoint ved uændret omsætningsniveau. GN ReSound tager dermed et væsentligt skridt i sin strategi om at nå et konkurrencedygtigt indtjeningsniveau.
- I løbet af sommeren vil GN offentliggøre sin udbytte og aktietilbagekøbspolitik, herunder hvornår et eventuelt aktietilbagekøbsprogram vil blive gennemført.
- I løbet af efteråret vil GN definere og udmelde virksomhedens langsigtede finansielle mål.
- I DPTG/TPSA-voldgiftssagen afventer GN voldgiftsrettens kendelse om DPTG's krav vedrørende fase 1 (perioden 1994-medio 2004). Voldgiftsretten har oplyst GN, at der fortsat foregår intense overvejelser om en kendelse vedrørende fase 1. Voldgiftsretten har planlagt yderligere drøftelser til anden halvdel af juni 2010.

## FORVENTNINGER TIL 2010 – BASERET PÅ EN OPDATERET GENNEMSNITLIG VALUTAKURS PÅ DKK/USD 5,5

	Omsætning (DKK/USD 5,5)	EBITA	Amortisering, finans etc.
<b>GN Netcom</b>	Organisk vækst på mindst 5%	DKK 150-200 mio.	
<b>GN ReSound</b>	Positiv organisk vækst	DKK 300-350 mio.	
<b>Øvrige</b>		DKK ~(30) mio.	
<b>GN Store Nord</b>	Positiv organisk vækst på 3-5%	DKK 425-525 mio.	DKK ~(50) mio.

## OVERSIGT OVER FØRSTE KVARTAL 2010

(DKK mio.)	GN Netcom		GN ReSound		Koncern i alt*	
	1. kv. 2010	1. kv. 2009	1. kv. 2010	1. kv. 2009	1. kv. 2010	1. kv. 2009
<b>Nettoomsætning</b>	446	421	726	774	1.174	1.198
<b>Organisk vækst</b>	9%	(36)%	(2)%	(4)%	2%	(18)%
<b>Bruttoresultat</b>	231	147	429	477	662	627
<b>Bruttomargin</b>	52%	35%	59%	62%	56%	52%
<b>EBITA</b>	26	(82)	70	29	86	(65)
<b>EBITA margin</b>	5,8%	(19,5)%	9,6%	3,7%	7,3%	(5,4)%
<b>Frit cash flow</b>	65	41	6	67	58	72

\*) "Øvrige" er inkluderet i totalen

## GN NETCOM

Som det fremgik af Årsrapport 2009, har GN Netcom i 2010 fokus på omsætningsvækst, mens det stramme greb om omkostningsniveauet fastholdes. Betydningen af de to fokusområder afspejlede sig i den fortsat positive udvikling i første kvartal 2010, hvor GN Netcom opnåede vækst over forventningen samt en kraftig forbedring af EBITA.

Det gode resultat for første kvartal skinner igennem i de øgede forventninger, som GN udmeldte den 19. april. For 2010 forventer GN Netcom nu organisk omsætningsvækst på mindst 5%, og EBITA forventes at blive DKK 150-200 mio. Stigningen i forventet EBITA bekræfter den høje operationelle gearing i GN Netcom.

GN Netcoms omsætning blev på DKK 446 mio. mod DKK 421 mio. i første kvartal 2009, svarende til en organisk vækst på 9%. Eksklusive OEM-aktiviteterne i Mobile headset var den organiske vækst 21%.

På det vigtige amerikanske marked opnåede GN Netcom kraftig tocifret organisk vækst i forhold til første kvartal 2009. Omsætningsvæksten lå over forventning og drives af stigende anvendelse af UC, en meget konkurrencedygtig produktportefølje samt målrettede salgs- og markedsføringstiltag.

GN Netcom opnåede i første kvartal EBITA på DKK 26 mio. i forhold til DKK (82) mio. året før, svarende til en forbedring på mere end DKK 100 mio. på et enkelt kvartal.

Driftsomkostningerne udgjorde DKK 205 mio., en stigning fra DKK 160 mio. (før indregning af engangsomkostninger) i fjerde kvartal 2009. Som udmeldt i Delårsrapport 3/2009 og i Årsrapport 2009 lå niveauet for driftsomkostningerne (før indregning af engangsomkostninger) i tredje og fjerde kvartal 2009 under det forventede niveau på løbende basis. Som det også blev nævnt i Årsrapport 2009, har GN Netcom igangsat en række målrettede salgs- og markedsføringstiltag, især inden for det vigtige UC segment. Samtidig indgår visse omkostningskategorier, der tidligere indregnedes i produktionsomkostningerne, nu i salgs- og distributionsomkostningerne som følge af den nye forretningsmodel, der blev indført i løbet af 2009.

Omsætningen for CC&O headset blev DKK 292 mio., svarende til en organisk vækst på 13% i forhold til første kvartal 2009. Brugen af UC er stigende i virksomheder over hele verden båret af et højt afkast på investeringen, lille implementeringsrisiko, øget effektivitet og øjeblikkelig brugeraccept. I første kvartal blev GN Netcom udpeget som "Gold Member" af Avayas DevConnect Program. Avaya er en globalt førende udbyder af kommunikationssystemer og -ydelser til virksomheder og har en stor markedsandel inden for contact centre. Avaya var i mange år udelukkende kunde hos GN Netcoms hovedkonkurrent.

Salget af det trådede headset Jabra BIZ 2400™ overstiger fortsat forventningerne, og produktet har nu opnået en position som et af markedets mest pålidelige headset. Antallet af produkter, der kommer retur har været tæt på nul. De to innovative trådløse headset i højprissegmentet, Jabra PRO og Jabra GO, fortsatte den positive udvikling, der begyndte ved lanceringen i 2009.

Omsætningen for Mobile headset blev på DKK 154 mio., svarende til en organisk vækst på 2% i forhold til første kvartal 2009. Mobile headset opnåede kraftig tocifret organisk vækst for GN Netcoms eget Jabra brand. I lighed med tidligere kvartaler fortsatte det markante fald i OEM-aktiviteterne som følge af GN Netcoms beslutning om at ophøre med eller give afkald på forretning med lav avance. Mobile headset opnåede EBITA på omkring break-even niveau i første kvartal.

Mobile headset lancerede i første kvartal clip-on headsettet Jabra CLIPPER og mobilheadsettet Jabra EXTREME. Jabra CLIPPER kombinerer fordelene ved *Bluetooth* trådløs teknologi og trådede headset. Jabra CLIPPER skaber trådløs forbindelse til såvel mobiltelefonen og Mp3-spilleren og giver samtidig brugeren kvalitetslyd gennem et trådet stereoheadset. På det vigtige amerikanske marked bliver Jabra CLIPPER udelukkende solgt gennem Verizon Wireless detailforretninger over hele landet. Jabra EXTREME bygger på Jabras enestående støjreduktionsteknologi, Noise Blackout™ Extreme, der forbedrer det dobbelte mikrofon-system betragteligt og blokerer for baggrundsstøj på op til 24dB.

GN Netcom opnåede en bruttomargin på 52% mod 35% i første kvartal 2009, primært på grund af i) de omkostningsbesparelser, der er opnået gennem FAST-omstruktureringsprogrammet, ii) en forskydning mod højprissegmentet inden for Mobile headset produktportefølje, og iii) den ovennævnte omklassificering af visse omkostninger til driftsomkostninger.

GN Netcom fortsatte med at nedbringe sin nettodriftskapital, som ultimo første kvartal blot udgjorde DKK 58 mio. Nettodriftskapitalen forventes at stige i løbet af 2010. GN Netcom skabte cash flow fra drifts- og investeringsaktiviteter før skat og finansielle poster på DKK 59 mio. mod DKK 43 mio. i første kvartal 2009.

## GN RESOUND

GN ReSound forventes at opnå positiv organisk vækst i 2010 med afsæt i den vellykkede lancering af produkterne med Surround Sound by ReSound™ teknologi, ReSound Live™ og dot<sup>2</sup> by ReSound™ i slutningen af 2009 og den nylige introduktion af ReSound Alera™. Som følge heraf samt en positiv USD-effekt opjusterer GN ReSound således sine forventninger til EBITA for 2010 til en EBITA-indtjening i niveauet DKK 300-350 mio. mod tidligere DKK 275-325 mio., som udmeldt i Årsrapport 2009.

GN ReSound fastholder sit fokus på omkostninger samt de målrettede salgs- og markedsførings tiltag. Omstrukturingsprogrammet, der blev indledt i starten af 2009, er nu vel gennemført og har dannet grundlag for den første fase af den igangværende transformation af produktion og supply chain.

GN ReSound forventer, at alle større tiltag vedrørende den fuldstændige transformation af produktion og supply chain vil være gennemført i slutningen af 2010. Pr. ultimo 2011 forventes transformationen nu at have nedbragt omkostningerne med op til DKK 200 mio. på årlig løbende basis i forhold til de faktiske omkostninger i 2009. De forventede omkostningsbesparelser svarer til en yderligere forbedring af GN ReSunds EBITA-margin på 6-7 procentpoint ved et uændret omsætningsniveau. GN ReSound tager dermed et væsentligt skridt i sin strategi om at nå et konkurrencedygtigt indtjeningsniveau. Som tidligere udmeldt forventes implementeringsomkostningerne i 2010 at blive opvejet af de besparelser, der følger af tiltaget. Foruden at forbedre GN ReSunds indtjening væsentligt skaber omstruktureringen af supply chain samtidig øget fleksibilitet og produktkvalitet til glæde for kunderne. For hele året forventes omstrukturingsomkostninger på DKK 30-40 mio. og investeringer på ca. DKK 20 mio.

Den 25. marts 2010 præsenterede GN Lars Viksmoen som ny CEO for GN ReSound og medlem af GN Store Nord's direktion med virkning fra 1. april 2010. Den tidligere CEO, Mike van der Wallen, fortsætter et nært samarbejde med Lars Viksmoen frem til slutningen af juni med henblik på at sikre en glidende og professionel overgang.

Efter en langsom start oplevede GN ReSound en generelt forbedret udvikling i slutningen af kvartalet på næsten alle markeder, især i USA og Asien. Omsætningen i GN ReSound blev i første kvartal 2010 på DKK 726 mio. svarende til en organisk vækst på (2)% i forhold til sidste år. EBITA for GN ReSound blev på DKK 70 mio. (EBITA-margin på 9,6%) inkl. DKK 7 mio. vedrørende omstrukturingsprogrammet for supply chain mod DKK 29 mio. (3,7%) i første kvartal 2009.

Omsætningen for Høreapparater blev på DKK 649 mio. svarende til en organisk vækst på (2)% i forhold til første kvartal 2009. Kvartalets vækst i antal solgte enheder var på (1)% i forhold til første kvartal 2009.

Omsætningen for Audiologisk diagnoseudstyr blev DKK 77 mio., svarende til en organisk vækst på (2)%.

I sommeren 2009 offentliggjorde GN ReSound to vigtige strategiske partnerskaber med henholdsvis KIND Hörgeräte og Amplifon. GN ReSound er meget tilfreds med udviklingen i disse partnerskaber.

Produkterne med Surround Sound by ReSound™ teknologi, ReSound Live™ og dot<sup>2</sup> by ReSound™ lanceret i 2009, udgjorde 40% af den samlede omsætning inden for Høreapparater allerede i første kvartal. Dette er en klar indikation af, at både forhandlere og slutbrugere har taget rigtig godt imod den suveræne Surround Sound by ReSound™ teknologi. Siden april har produkterne været tilgængelige med den bedste nano-beskyttelse i industrien, der påføres såvel indvendigt og udvendigt, hvilket gør høreapparatet vandafvisende og langt mere holdbart.

I løbet af første kvartal øgede GN ReSound sin nettodriftskapital, men den er stadig under niveauet fra første kvartal 2009. Cash flow fra investeringsaktiviteter udgjorde DKK (42) mio. mod DKK (75) mio. i første kvartal 2009. Cash flow fra drifts- og investeringsaktiviteter før skat og finansielle poster udgjorde DKK 26 mio. (første kvartal 2009: DKK 97 mio.).

GN ReSound lancerede den 15. april ReSound Alera™ på Audio-logyNOW! 2010, den årlige amerikanske konference for audiologer, der afholdtes i San Diego, USA. ReSound Alera™ findes både i en trådløs og ikke-trådløs version. Begge versioner anvender den suveræne og forbedrede Surround Sound by ReSound™ teknologi. Den trådløse ReSound Alera™ anvender 2,4 GHz trådløs teknologi, som har et stærkere, mere klart og mere stabilt signal end den induktive teknologi, der i dag anvendes i andre trådløse høreapparater. GN ReSound er den første i industrien der har commercialiseret 2,4 GHz trådløs teknologi, hvilket er en milepæl for GN ReSound. Den trådløse version af ReSound Alera™ modtager krystallklar lyd direkte fra tv, computer og andre lydtilkilder inden for en radius på op til 7 meter og sparer dermed brugeren for besværet med at bære et apparat omkring halsen, hvilket er nødvendigt med de nuværende trådløse apparater. Dette er muligt med en serie af brugervenligt trådløst tilbehør, der skal tilsluttes lydtilkilden. Tilpasning af det trådløse ReSound Alera™ er nemt og gøres også trådløst. Som udgangspunkt findes ReSound Alera™ som et kompakt forstærker-i-øret-apparat (RIE) i tre priskategorier. Yderligere formfaktorer vil blive føjet til produktfamilien i løbet af de næste 12 måneder. ReSound Alera™ vil kunne leveres fra juni 2010.

Lanceringen af ReSound Alera™ giver GN ReSound en unik mulighed for at ekspandere i det attraktive top-segment.

## ØVRIGE AKTIVITETER

### Anke mod forbuddet mod salget af GN ReSound til Sonova

Den 20. april 2010 afsagde den tyske højesteret en afgørelse, der imødekom GN og underkendte den tyske appeldomstols afgørelse af 26. november 2008 samt Bundeskartellamts afgørelse af 11. april 2007 om forbud mod salg af GN ReSound til den schweiziske producent af høreapparater Sonova. Den 5. maj modtog GN dommens fulde ordlyd fra den tyske højesteret, der fastslår, at Bundeskartellamts afgørelse af 11. april 2007 var en fejl. GN overvejer alle juridiske muligheder for at kræve kompensation for det markante tab, GN Store Nord er blevet påført. Den tyske højesteret har allerede bekræftet, at GN vil modtage godtgørelse for de udgifter, sagen har medført.

Afgørelsen fra den tyske højesteret genåbner muligheden for konsolidering af høreapparatbranchen. Bestyrelsen i GN Store Nord er fortsat overbeviste om, at der er et væsentligt potentiale for værdiskabelse i GN ReSound som en del af GN Store Nord. Afgørelsen ændrer ikke ved GN's strategi om at udvikle og styrke GN ReSound.

### Langsigtede finansielle mål

GN opfyldte i 2009 sine kortsigtede mål: at øge cash flow og forbedre indtjeningen ved hjælp af omfattende omstrukturingsprogrammer i begge forretninger. Omstruktureringen af GN Netcom blev afsluttet sidst i 2009, og GN Netcom oplever nu lovende omsætningsvækst. Den fuldstændige transformation af produktion og supply chain i GN ReSound forløber godt, og det vil gøre det muligt for GN ReSound at komme væsentligt tættere på konkurrenternes indtjeningsmarginer. Sideløbende med omstruktureringen har både GN Netcom og GN ReSound sidst i 2009 og i starten af 2010 udviklet og lanceret innovative og topmoderne produkter. Bestyrelsen ser derfor i stigende grad optimistisk på omstruktureringen af virksomheden og vil definere og udmelde virksomhedens langsigtede finansielle mål i løbet af efteråret.

### Udbytte- og aktietilbagekøbspolitik

Bestyrelsen vil i løbet af sommeren offentliggøre GN's udbytte og aktietilbagekøbspolitik, uafhængigt af om TPSA-sagen er blevet afgjort. Offentliggørelsen vil redegøre for, hvornår et eventuelt aktietilbagekøbsprogram vil blive gennemført, under hensyntagen til strategiske muligheder.

### Voldgiftssag mod TPSA

GN Store Nord er fortsat involveret i en voldgiftssag mod Telekomunikacja Polska S.A. (TPSA) gennem sin ejerandel på 75% i DPTG I/S. Sagen vedrører fastsættelsen af den mængde trafik, der overføres via det fiberoptiske NSL-telekommunikationssystem i Polen. DPTG er berettiget til 14,8% af overskuddet fra NSL i perioden 1994-2009. Den 28. august 2009 indgav parterne deres endelige indlæg vedrørende delkravet for perioden 1994-medio 2004 (fase 1) til voldgiftsretten i Wien. Efter indgivelsen af kravet skal Voldgiftsretten ifølge den aftalte tidsplan afsige sin kendelse vedrørende DPTG's krav vedrørende fase 1. Voldgiftsretten har tidligere udstedt anvisninger om, hvordan kravet skal beregnes uden præjudice for den endelige afgørelse. På baggrund af sin fortolkning af anvisningerne om beregning af NSL-systemets trafik har DPTG indgivet et krav på DKK 5,0 mia. vedrørende fase 1 med påløbne renter. Voldgiftsretten har oplyst GN, at der fortsat foregår intense overvejelser om en kendelse vedrørende fase 1. Voldgiftsretten har planlagt yderligere drøftelser til anden halvdel af juni 2010.

## FREMADRETTEDE UDSAGN

*Udsagnene om fremtidige forhold i denne delårsrapport afspejler ledelsens nuværende forventning til visse fremtidige begivenheder og økonomiske resultater. Udsagn vedrørende 2009 er ifølge sagens natur forbundet med usikkerhed, og de opnåede resultater kan derfor afvige væsentligt fra de anførte forventninger. Endvidere er visse forventninger baseret på formodninger om fremtidige begivenheder, som kan vise sig ikke at være korrekte. Forhold, som kan medføre, at de opnåede resultater afviger væsentligt fra forventningerne, omfatter bl.a. – men er ikke begrænset til – udviklingen i konjunkturerne og de finansielle markeder, den teknologiske udvikling, ændringer i love og regler på GN's markeder, udvikling i efterspørgsel efter produkter, konkurrenceforhold, manglende komponenter til produktion og udvikling i verserende retssager (inklusive, men ikke begrænset til kollektive søgsmål og patentkrænkelssager i USA). Denne delårsrapport skal ikke opfattes som et tilbud om køb eller salg af værdipapirer i GN Store Nord A/S.*

## LEDELSESPÅTEGNING

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt delårsrapporten for perioden 1. januar - 31. marts 2010 for GN Store Nord A/S.

Delårsrapporten, der ikke er revideret eller reviewet af selskabets revisor, aflægges i overensstemmelse med IAS 34 "Præsentation af delårsrapporter" som godkendt af EU og danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede virksomheder.

Det er vores opfattelse, at delårsrapporten giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. marts 2010 samt af resultatet af koncernens aktiviteter og pengestrømme for perioden 1. januar – 31. marts 2010.

Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens aktiviteter og økonomiske forhold, periodens resultat og for koncernens finansielle stilling som helhed og en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen står overfor.

Ballerup, 7. maj 2010

### Bestyrelse

Per Wold-Olsen Formand	William E. Hoover, Jr. Næstformand	Carsten Krogsgaard Thomsen
Jørgen Bardenfleth	René Svendsen-Tune	Wolfgang Reim
Leo Larsen	Nikolai Bisgaard	Jonas Prahls Jørgensen

### Direktion

Mogens Elsberg CEO, GN Netcom	Lars Viksmoen CEO, GN ReSound	Anders Boyer CFO, GN Store Nord & GN Netcom
----------------------------------	----------------------------------	--

## OVERSIGT OVER REGNSKABSSIDERNE I DELÅRSRAPPORT 1/2010

Koncernens hovedtal .....	6
Resultatopgørelse .....	7
Totalindkomstopgørelse .....	7
Balance .....	8
Koncern egenkapital .....	8
Pengestrømsopgørelse .....	9
Note 1 Anvendt regnskabspraksis.....	9
Note 2 Segmentoplysninger .....	10
Note 3 Incitamentsprogrammer .....	11
Note 4 Aktiebesiddelser .....	11

## Koncernens hovedtal\*

(DKK mio.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	Året 2009 (rev.)
<b>Resultatopgørelse</b>			
Nettoomsætning	1.174	1.198	4.729
Organisk vækst	2 %	(18)%	(16)%
Resultat af primær drift	79	(73)	(23)
Finansielle poster, netto	-	(46)	(71)
Periodens resultat	58	(98)	(70)
Afholdte udviklingsomkostninger	(109)	(125)	(449)
EBITDA	121	(16)	182
EBITA	86	(65)	8
<b>Balance</b>			
Aktiekapital	833	833	833
Egenkapital	4.684	4.607	4.435
Samlede aktiver	7.360	7.859	7.135
Nettoarbejdskapital	901	1.006	862
Nettorentebærende gæld	987	1.522	1.029
<b>Pengestrømme</b>			
Pengestrømme fra driftsaktivitet (CFFO)	113	168	717
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(55)	(96)	(151)
Heraf:			
Udviklingsprojekter	(54)	(75)	(259)
Køb af materielle aktiver	(13)	(10)	(50)
Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet i alt	58	72	566
<b>Nøgletal</b>			
Bruttomargin	56 %	52 %	54 %
EBITA-margin	7,3 %	(5,4)%	0,2 %
Afkast af investeret kapital inkl. goodwill (ROIC inkl. goodwill)	1,8 %	(1,2)%	0,2 %
Egenkapitalens forrentning	1,3 %	(2,2)%	(1,6)%
Soliditetsgrad	64 %	59 %	62 %
Nettorentebærende gæld (gennemsnit)/EBITDA	4,0	9,0	7,2
<b>Nøgletal pr. aktie</b>			
Resultat pr aktie (EPS)	0,28	(0,48)	(0,34)
Resultat pr. aktie, fuldt udvandet (EPS udvandet)	0,28	(0,48)	(0,34)
Cash flow fra driftsaktivitet pr. aktie (CFPS)	0,55	0,82	3,49
Cash flow fra drifts- og investeringsaktivitet pr. aktie	0,28	0,35	2,76
Børskurs ultimo perioden	33	15	28
<b>Øvrige</b>			
Antal ansatte, ultimo perioden	~4.200	~4.600	~4.150
Markedsværdi	6.731	3.056	5.704

\*Baseret på nøgletalsdefinitioner fra årsrapporten for 2009. Markedsværdien er beregnet som antal udestående aktier x børskurs ultimo perioden.



**Resultatopgørelse**
**Koncern**

(DKK mio.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	Året 2009 (rev.)
Nettoomsætning	1.174	1.198	4.729
Produktionsomkostninger	(512)	(571)	(2.168)
<b>Bruttoresultat</b>	<b>662</b>	<b>627</b>	<b>2.561</b>
Udviklingsomkostninger	(113)	(107)	(418)
Salgs- og distributionsomkostninger	(348)	(385)	(1.401)
Ledelses- og administrationsomkostninger	(126)	(210)	(769)
Andre driftsindtægter	4	2	4
<b>Resultat af primær drift</b>	<b>79</b>	<b>(73)</b>	<b>(23)</b>
Fortjeneste (tab) ved afhændelse af aktiviteter	-	-	93
<b>Resultat før finansielle poster og skat</b>	<b>79</b>	<b>(73)</b>	<b>70</b>
Resultat af kapitalandele i associerede virksomheder	-	-	1
Finansielle indtægter	18	8	46
Finansielle omkostninger	(18)	(54)	(118)
<b>Resultat før skat</b>	<b>79</b>	<b>(119)</b>	<b>(1)</b>
Skat af periodens resultat	(21)	21	(69)
<b>Periodens resultat</b>	<b>58</b>	<b>(98)</b>	<b>(70)</b>
<b>Resultat pr. aktie (EPS)</b>			
Resultat pr. aktie (EPS)	0,28	(0,48)	(0,34)
Resultat pr. aktie, fuldt udvandet (EPS udvandet)	0,28	(0,48)	(0,34)
<b>EBITA</b>	<b>86</b>	<b>(65)</b>	<b>8</b>
Amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb	(7)	(8)	(31)
<b>Resultat af primær drift</b>	<b>79</b>	<b>(73)</b>	<b>(23)</b>

**Totalindkomstopgørelse**
**Koncern**

(DKK mio.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	Året 2009 (rev.)
<b>Periodens resultat</b>	<b>58</b>	<b>(98)</b>	<b>(70)</b>
<b>Øvrig totalindkomst</b>			
Aktuarmæssig gevinst (tab)	-	-	17
Valutakursregulering mv.	220	211	(31)
Skat vedrørende øvrig totalindkomst	(16)	(18)	(13)
<b>Øvrig totalindkomst efter skat</b>	<b>204</b>	<b>193</b>	<b>(27)</b>
<b>Periodens totalindkomst</b>	<b>262</b>	<b>95</b>	<b>(97)</b>

Balance	Koncern		
	31. marts 2010 (urev.)	31. marts 2009 (urev.)	31. dec 2009 (rev.)
(DKK mio.)			
<b>Aktiver</b>			
Immaterielle aktiver	3.912	3.976	3.762
Materielle aktiver	462	691	470
Udskudte skatteaktiver	671	736	670
Andre langfristede aktiver	216	187	204
<b>Langfristede aktiver i alt</b>	<b>5.261</b>	<b>5.590</b>	<b>5.106</b>
Varebeholdninger	386	552	375
Tilgodehavender fra salg af varer og tjenesteydelser	1.008	1.040	1.017
Tilgodehavende skat	29	36	30
Andre tilgodehavender	486	464	459
Likvide beholdninger	190	177	148
<b>Kortfristede aktiver i alt</b>	<b>2.099</b>	<b>2.269</b>	<b>2.029</b>
<b>Aktiver i alt</b>	<b>7.360</b>	<b>7.859</b>	<b>7.135</b>
<b>Passiver</b>			
<b>Egenkapital</b>	<b>4.684</b>	<b>4.607</b>	<b>4.435</b>
Bankgæld	1.122	1.650	1.070
Andre langfristede forpligtelser	55	59	53
Pensionsforpligtelser	68	83	64
Udskudte skatteforpligtelser	8	8	7
Hensatte forpligtelser	72	59	147
<b>Langfristede forpligtelser i alt</b>	<b>1.325</b>	<b>1.859</b>	<b>1.341</b>
Bankgæld	55	49	107
Gæld til leverandører	308	261	338
Skyldig skat	31	36	40
Anden gæld	669	793	650
Hensatte forpligtelser	288	254	224
<b>Kortfristede forpligtelser i alt</b>	<b>1.351</b>	<b>1.393</b>	<b>1.359</b>
<b>Passiver i alt</b>	<b>7.360</b>	<b>7.859</b>	<b>7.135</b>

Koncern egenkapital	Aktiekapital					Egen- kapital i alt
	(opdelt i aktier à DKK 4)	Indbetalt overkurs	Kurs- regule- ringer	Egne aktier	Overført overskud	
(DKK mio.)						
<b>Balance 31. december 2008</b>	<b>833</b>	<b>3.331</b>	<b>(1.850)</b>	<b>(344)</b>	<b>2.537</b>	<b>4.507</b>
Periodens resultat	-	-	-	-	(98)	(98)
Valutakursregulering mv.	-	-	211	-	-	211
Skat vedrørende øvrig totalindkomst	-	-	-	-	(18)	(18)
Periodens totalindkomst	-	-	211	-	(116)	95
Aktiebaseret vederlæggelse (tildelt)	-	-	-	-	5	5
<b>Balance 31. marts 2009</b>	<b>833</b>	<b>3.331</b>	<b>(1.639)</b>	<b>(344)</b>	<b>2.426</b>	<b>4.607</b>
Periodens resultat	-	-	-	-	28	28
Aktuarmæssig gevinst (tab)	-	-	-	-	17	17
Valutakursregulering mv.	-	-	(242)	-	-	(242)
Skat vedrørende øvrig totalindkomst	-	-	-	-	5	5
Periodens totalindkomst	-	-	(242)	-	50	(192)
Aktiebaseret vederlæggelse (tildelt)	-	-	-	-	19	19
Køb/salg af egne aktier og andre egenkapitalinstrumenter	-	-	-	-	1	1
<b>Balance 31. december 2009</b>	<b>833</b>	<b>3.331</b>	<b>(1.881)</b>	<b>(344)</b>	<b>2.496</b>	<b>4.435</b>
Periodens resultat	-	-	-	-	58	58
Valutakursregulering mv.	-	-	220	-	-	220
Skat vedrørende øvrig totalindkomst	-	-	-	-	(16)	(16)
Periodens totalindkomst	-	-	220	-	42	262
Aktiebaseret vederlæggelse (tildelt)	-	-	-	-	5	5
Aktiebaseret vederlæggelse (udnyttet)	-	(92)	-	116	-	24
Køb/salg af egne aktier og andre egenkapitalinstrumenter	-	-	-	(42)	-	(42)
<b>Balance 31. marts 2010</b>	<b>833</b>	<b>3.239</b>	<b>(1.661)</b>	<b>(270)</b>	<b>2.543</b>	<b>4.684</b>



## Pengestrømsopgørelse

## Koncern

(DKK mio.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	Året 2009 (rev.)
<b>Drift</b>			
Resultat af primær drift	79	(73)	(23)
Afskrivninger, amortiseringer og nedskrivninger	95	112	412
Andre reguleringer	15	71	235
<b>Driftens likviditetsvirkning før ændring i arbejdskapital</b>	<b>189</b>	<b>110</b>	<b>624</b>
Ændring i arbejdskapital og betalte omstruktureringer/engangsomkostninger	(62)	98	234
<b>Driftens likviditetsvirkning før finansielle poster og skat</b>	<b>127</b>	<b>208</b>	<b>858</b>
Finansielle poster, netto	(7)	(30)	(84)
Betalte skatter, netto	(7)	(10)	(57)
<b>Pengestrømme fra driftsaktivitet</b>	<b>113</b>	<b>168</b>	<b>717</b>
<b>Investeringer</b>			
Køb af immaterielle aktiver, netto	(60)	(80)	(281)
Køb af materielle aktiver, netto	(13)	(9)	105
Køb af andre langfristede aktiver, netto	(1)	-	(27)
Køb af virksomheder	-	(6)	(13)
Salg af virksomheder	19	-	78
Afhændelse af aktiviteter, herunder betalte forpligtelser i forbindelse med afvikling af aktivitet	-	(1)	(13)
<b>Pengestrømme fra investeringsaktivitet</b>	<b>(55)</b>	<b>(96)</b>	<b>(151)</b>
<b>Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet</b>	<b>58</b>	<b>72</b>	<b>566</b>
<b>Pengestrømme fra finansieringsaktivitet</b>	<b>(21)</b>	<b>(56)</b>	<b>(575)</b>
<b>Nettopengestrømme</b>	<b>37</b>	<b>16</b>	<b>(9)</b>
Likvide midler ved periodens begyndelse	148	154	154
Kursregulering, likvide midler	5	7	3
<b>Likvide midler ved periodens udgang</b>	<b>190</b>	<b>177</b>	<b>148</b>

## Note 1 - Anvendt regnskabspraksis

Delårsrapporten er aflagt i overensstemmelse med IAS 34 "Præsentation af delårsregnskaber" som godkendt af EU samt danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede selskaber.

## ÆNDRING AF ANVENDT REGSKABS PRAKSIS

GN Store Nord har med virkning fra 1. januar 2010 implementeret de relevante nye eller ændrede internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag som specificeret i note 35 til årsrapporten for 2009. Grundprincipperne i de mest relevante regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag er beskrevet nedenfor. Implementering af de nye eller ændrede regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag har ikke påvirket indregning og måling eller resulteret i ændringer til noteoplysninger.

"IFRS 3 (Revised) Business Combinations" har ændret GN's regnskabspraksis i forbindelse med virksomhedssammenslutninger fra en købsprisallokeringsmodel til en dagsværdimodel. Den ændrede tilgangsvinkel i IFRS 3 har også medført ændringer i andre relaterede regnskabsstandarder. Overordnet set har den ændrede regulering haft følgende væsentlig påvirkning på GN's regnskabspraksis vedrørende virksomhedssammenslutninger:

- Transaktionsomkostninger, der kan henføres til virksomhedssammenslutninger, er ikke længere en del af kostprisen for den overtagne virksomhed. Transaktionsomkostninger indregnes fremover i resultatopgørelsen.
- Betingede købsvederlag indregnes til dagsværdi på overtagelsesdagen. Efterfølgende ændringer i dagsværdi indregnes i resultatopgørelsen. Tidligere blev ændringer i betingede købsvederlag indregnet i goodwill.
- Ved trinvisse overtagelser foretages opgørelse af dagsværdi af de overtagne nettoaktiver, når GN opnår kontrol. På dette tidspunkt opgøres også tidligere erhvervede kapitalandele til dagsværdi. Forskelle mellem dagsværdi og den regnskabsmæssige værdi indregnes i resultatopgørelsen. Tidligere blev goodwill opgjort ved hvert enkelt køb og værdiregulering blev indregnet direkte i egenkapitalen.
- Erhvervelse af yderligere ejerandele efter en virksomhedssammenslutning medfører ikke en ny opgørelse af dagsværdi med regulering i resultatopgørelsen, men vises som en egenkapitaltransaktion. Tilsvarende vises salg af ejerandele uden tab af kontrol som en egenkapitaltransaktion.
- Når GN erhverver mindre end 100% af aktierne i den overtagne virksomhed, vælges det transaktion for transaktion at indregne fuld goodwill eller kun at indregne goodwill svarende til GN's ejerandel.
- Goodwill reduceres ikke længere som følge af efterfølgende realisation af en overtagen virksomheds udskudte skatteaktiver, som ikke blev indregnet på overtagelsestidspunktet. Når en eventuel reguleringsperiode på grund af usikkerhed på indregningstidspunktet er forløbet, indregnes ændringer i skatteaktiver, der ikke blev indregnet på overtagelsestidspunktet, i resultatopgørelsen.

Bortset fra ovennævnte ændringer er den anvendte regnskabspraksis uændret i forhold til beskrivelsen i årsrapporten for 2009.

## Note 2 - Segmentoplysninger

Resultatopgørelse	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)
(DKK mio.)								
<b>Nettoomsætning</b>	<b>446</b>	<b>421</b>	<b>726</b>	<b>774</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>1.174</b>	<b>1.198</b>
Produktionsomkostninger	(215)	(274)	(297)	(297)	-	-	(512)	(571)
<b>Bruttoresultat</b>	<b>231</b>	<b>147</b>	<b>429</b>	<b>477</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>662</b>	<b>627</b>
Omkostningsførte udviklingsomkostninger**	(42)	(34)	(69)	(71)	-	-	(111)	(105)
Salgs- og distributionsomkostninger**	(126)	(102)	(217)	(277)	-	-	(343)	(379)
Ledelses- og administrationsomkostninger	(37)	(93)	(77)	(102)	(12)	(15)	(126)	(210)
Andre driftsindtægter	-	-	4	2	-	-	4	2
<b>EBITA</b>	<b>26</b>	<b>(82)</b>	<b>70</b>	<b>29</b>	<b>(10)</b>	<b>(12)</b>	<b>86</b>	<b>(65)</b>
Amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb	(1)	(1)	(6)	(7)	-	-	(7)	(8)
<b>Resultat af primær drift</b>	<b>25</b>	<b>(83)</b>	<b>64</b>	<b>22</b>	<b>(10)</b>	<b>(12)</b>	<b>79</b>	<b>(73)</b>
Finansielle poster	-	2	1	(40)	(1)	(8)	-	(46)
<b>Resultat før skat</b>	<b>25</b>	<b>(81)</b>	<b>65</b>	<b>(18)</b>	<b>(11)</b>	<b>(20)</b>	<b>79</b>	<b>(119)</b>
Skat af periodens resultat	(5)	12	(18)	4	2	5	(21)	21
<b>Periodens resultat</b>	<b>20</b>	<b>(69)</b>	<b>47</b>	<b>(14)</b>	<b>(9)</b>	<b>(15)</b>	<b>58</b>	<b>(98)</b>

  

Pengestrømsopgørelse	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)
(DKK mio.)								
Driftsaktivitet før ændring i arbejdskapital	61	14	134	100	(6)	(4)	189	110
Pengestrømme fra ændring i arbejdskapital og betalte omstruktureringer/engangsomkostninger	11	49	(66)	72	(7)	(23)	(62)	98
<b>Pengestrømme fra driftsaktivitet før finansielle poster og skat</b>	<b>72</b>	<b>63</b>	<b>68</b>	<b>172</b>	<b>(13)</b>	<b>(27)</b>	<b>127</b>	<b>208</b>
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(13)	(20)	(42)	(75)	-	(1)	(55)	(96)
<b>Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet før finansielle poster og skat</b>	<b>59</b>	<b>43</b>	<b>26</b>	<b>97</b>	<b>(13)</b>	<b>(28)</b>	<b>72</b>	<b>112</b>
Skat og finansielle poster	6	(2)	(20)	(30)	-	(8)	(14)	(40)
<b>Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet</b>	<b>65</b>	<b>41</b>	<b>6</b>	<b>67</b>	<b>(13)</b>	<b>(36)</b>	<b>58</b>	<b>72</b>

  

Balance	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)
(DKK mio.)								
<b>AKTIVER</b>								
Goodwill	447	447	2.307	2.347	-	-	2.754	2.794
Udviklingsprojekter	127	132	716	682	-	-	843	814
Øvrige immaterielle aktiver	63	85	246	273	6	10	315	368
Materielle aktiver	31	45	209	256	222	390	462	691
Andre langfristede aktiver	241	270	715	716	(69)	(63)	887	923
<b>Langfristede aktiver i alt</b>	<b>909</b>	<b>979</b>	<b>4.193</b>	<b>4.274</b>	<b>159</b>	<b>337</b>	<b>5.261</b>	<b>5.590</b>
Varebeholdninger	74	179	312	373	-	-	386	552
Tilgodehavender fra salg af varer og tjenesteydelser	265	279	721	741	22	20	1.008	1.040
Tilgodehavender fra dattervirksomheder***	295	67	-	-	(295)	(67)	-	-
Andre tilgodehavender	31	69	434	410	50	21	515	500
Likvide beholdninger	30	44	158	131	2	2	190	177
<b>Kortfristede aktiver i alt</b>	<b>695</b>	<b>638</b>	<b>1.625</b>	<b>1.655</b>	<b>(221)</b>	<b>(24)</b>	<b>2.099</b>	<b>2.269</b>
<b>Aktiver i alt</b>	<b>1.604</b>	<b>1.617</b>	<b>5.818</b>	<b>5.929</b>	<b>(62)</b>	<b>313</b>	<b>7.360</b>	<b>7.859</b>
<b>PASSIVER</b>								
<b>Egenkapital i alt</b>	<b>1.134</b>	<b>1.213</b>	<b>3.185</b>	<b>2.987</b>	<b>365</b>	<b>407</b>	<b>4.684</b>	<b>4.607</b>
Bankgæld	-	-	-	-	1.122	1.650	1.122	1.650
Andre langfristede forpligtelser	37	27	294	290	(128)	(108)	203	209
<b>Langfristede forpligtelser i alt</b>	<b>37</b>	<b>27</b>	<b>294</b>	<b>290</b>	<b>994</b>	<b>1.542</b>	<b>1.325</b>	<b>1.859</b>
Bankgæld	12	15	43	34	-	-	55	49
Gæld til leverandører	127	97	172	155	9	9	308	261
Gæld til dattervirksomheder***	-	-	1.467	1.720	(1.467)	(1.720)	-	-
Andre kortfristede forpligtelser	294	265	657	743	37	75	988	1.083
<b>Kortfristede forpligtelser i alt</b>	<b>433</b>	<b>377</b>	<b>2.339</b>	<b>2.652</b>	<b>(1.421)</b>	<b>(1.636)</b>	<b>1.351</b>	<b>1.393</b>
<b>Passiver i alt</b>	<b>1.604</b>	<b>1.617</b>	<b>5.818</b>	<b>5.929</b>	<b>(62)</b>	<b>313</b>	<b>7.360</b>	<b>7.859</b>

## Note 2 – Segmentoplysninger (fortsat)

Supplerende information	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)	1. kv. 2010 (urev.)	1. kv. 2009 (urev.)
(DKK mio.)								
<b>Geografisk fordeling af omsætning</b>								
Europa	49%	48%	38%	42%	100%	100%	42%	44%
Nordamerika	43%	41%	39%	39%	0%	0%	40%	40%
Resten af Verden	8%	11%	23%	19%	0%	0%	18%	16%
Afholdte udviklingsomkostninger	(33)	(34)	(76)	(91)	-	-	(109)	(125)
Aktivering af udviklingsomkostninger	11	20	43	55	-	-	54	75
Amortisering og afskrivning af udviklingsomkostninger**	(20)	(20)	(36)	(35)	-	-	(56)	(55)
<b>Omkostningsførte udviklingsomkostninger</b>	<b>(42)</b>	<b>(34)</b>	<b>(69)</b>	<b>(71)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(111)</b>	<b>(105)</b>
EBITDA	34	(69)	93	58	(6)	(5)	121	(16)
Afskrivninger	(8)	(13)	(23)	(29)	(4)	(7)	(35)	(49)
<b>EBITA</b>	<b>26</b>	<b>(82)</b>	<b>70</b>	<b>29</b>	<b>(10)</b>	<b>(12)</b>	<b>86</b>	<b>(65)</b>
EBITA-margin	5,8 %	(19,5)%	9,6 %	3,7 %	NA	NA	7,3 %	(5,4)%
Antal ansatte, ultimo perioden	~825	~925	~3.400	~3.650	~25	~25	~4.250	~4.600

\*Under "Øvrige" indgår koncernens fællesfunktioner, Telegraf-Selskabet, GN Ejendomme og elimineringer.

\*\*Indeholder ikke andel af amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb, jf. definitionen af EBITA.

\*\*\*Præsenteres netto

## Note 3 - Incitamentsprogrammer

Ultimo marts 2010 udestod i alt 1.583.435 stk. optioner (gennemsnitlig strikekurs 63) svarende til 0,8% af de udstedte aktier.

Der udestår i alt 2.245 warrants i GN Netcom (7,2% af antallet af aktier). Der udestår i alt 1.872 warrants i GN ReSound (3,1% af antallet af aktier).

## Note 4 - Aktiebesiddelser

Bestyrelsens og direktionens beholdninger af GN-aktier udgør pr. 7. maj 2010 henholdsvis 539.258 stk. og 0 stk.

Pr. 31. marts 2010 udgjorde GN's beholdning af egne aktier 4.395.545 stk., svarende til 2,11% af aktiekapitalen på i alt 208.360.263 stk. aktier. Beholdningen dækker hovedsageligt GN's langsigtede incitamentsprogrammer.

GN-aktien har et "free float" på 100%, og der er ingen dominerende aktionærer. ATP har anmeldt en ejerandel overstigende 10% af GN's aktiekapital, Marathon Asset Management LLP og Parvus Asset Management (UK) LLP har begge anmeldt en ejerandel på mere end 5% af GN's aktiekapital. Udenlandske aktionærer anslås at eje ca. 50% af GN.

*Bluetooth navnet og varemærket ejes af Bluetooth SIG, Inc. og bruges af GN Netcom under licens.*