



GN FORTSÆTTER MED AT SKABE POSITIVT CASH FLOW – FORVENTNINGER TIL FRIT CASH FLOW ØGES TIL CA. DKK 0,5 MIA. – FORVENTNINGER TIL EBITA UÆNDREDE

Som tidligere udmeldt er GN's fokus for 2009 primært rettet mod at generere cash flow samt at forbedre indtjeningen ved at implementere omfattende omstrukturingsprogrammer.

GN fortsatte med at skabe et stærkt cash flow i tredje kvartal. Således er forventningerne til frit cash flow øget fra "væsentligt positivt" til "ca. DKK 0,5 mia".

GN's EBITA for tredje kvartal blev som forventet, og EBITA-forventningerne til helåret er uændrede. I både GN Netcom og GN ReSound har omstrukturingsprogrammerne på trods af de stadigt vanskelige markedsforhold forbedret EBITA væsentligt i tredje kvartal 2009 i forhold til tredje kvartal sidste år.

For både GN Netcom og GN ReSound gør de vanskelige markedsforhold det svært at skabe omsætning. Omsætningen i tredje kvartal blev noget svagere end forventet, og omsætningsforventningerne ændres fra ca. DKK 5 mia. til ca. DKK 4,7 mia., primært som en konsekvens af et fald i omsætningen med lav avance i Mobile headset samt svækkelsen i USD.

Efter kvartalets afslutning har både GN Netcom og GN ReSound lanceret nye produkter på markedet og endnu engang understreget deres væsentlige innovationskompetencer. GN Netcom har lanceret Jabra GO™ 6400- og Jabra PRO™ 9400-serierne, branchens første headsetløsninger, der har en basestation med touchscreen. GN Netcom har desuden lanceret Jabra STONE med et unikt design, der ikke tidligere er set på markedet og med en unik trådløs og bærbar oplader. Gennem lanceringen af produktfamilierne ReSound Live og dot² by ReSound styrker GN ReSound sin konkurrenceevne inden for de høje prissegmenter. Den verdensomspændende lancering er den mest omfattende i GN ReSounds historie.

HOVEDTAL

- Den samlede omsætning blev på DKK 1.108 mio.
- EBITA udgjorde i alt DKK 45 mio.
- GN Netcoms omsætning blev på DKK 412 mio. og EBITA udgjorde DKK (11) mio.
- GN ReSounds omsætning blev på DKK 693 mio. og EBITA udgjorde DKK 55 mio.
- GN's frie cash flow var positivt med DKK 305 mio., og den nettorentebærende gæld faldt i løbet af kvartalet til DKK 1.135 mio., hvilket er 30% lavere end i tredje kvartal 2008.
- I tredje kvartal fik afhændelsen af GN ReSounds detailaktiviteter i Belgien og Polen likviditetspåvirkning med DKK 85 mio., mens salget af en af de tre bygninger, der udgør GN's hovedsæde i Ballerup, fik likviditetspåvirkning med DKK 149 mio.
- GN Netcoms omstrukturingsprogram, FAST, er på vej ind i sin afsluttende fase. Programmet vil slå fuldt igennem fra 2010 med op til DKK 500 mio. i årlige besparelser i forhold til 2007.
- GN ReSounds omstrukturingsprogram, der blev indledt i starten af 2009, forløber som planlagt og forventes at reducere de årlige omkostninger med over DKK 200 mio. i forhold til 2008.
- I DPTG/TPSA-voldgiftssagen indgav parterne deres endelige indlæg den 28. august 2009. Herefter skal voldgiftsretten ifølge den aftalte tidsplan afsige sin kendelse vedrørende DPTG's krav for perioden 1994-medio 2004, hvilket forventes at ske inden udgangen af 2009.

TREDJE KVARTAL OG ÅR TIL DATO FOR 2009

(DKK mio.)	3. kv. 2009	3. kv. 2008	År til dato 2009	År til dato 2008	Opdaterede forvent. til 2009
Omsætning	1.108	1.386	3.502	4.160	Ca. 4,7 mia.
EBITA	45	(27)	(18)	38	Ca. 65 mio.
Investeringsaktivitet	132	(145)	(51)	(472)	Kraftigt fald ift. 2008
Frit cash flow	305	(30)	466	(130)	Ca. 0,5 mia.

OVERSIGT OVER TREDJE KVARTAL 2009

(DKK mio.)	GN Netcom		GN ReSound		Koncern i alt*	
	3. kv. 2009	3. kv. 2008	3. kv. 2009	3. kv. 2008	Q3 2009	Q3 2008
Nettoomsætning	412	595	693	787	1.108	1.386
Organisk vækst	(32)%	(6)%	(13)%	9%	(21)%	2%
Bruttoresultat	176	226	419	451	598	681
Bruttomargin	43%	38%	60%	57%	54%	49%
EBITA	(11)	(28)	55	4	45	(27)
EBITA margin	(2,7)%	(4,7)%	7,9%	0,5%	4,1%	(1,9)%

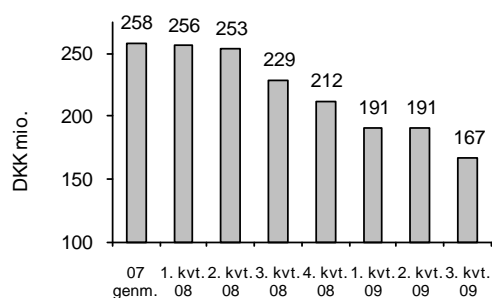
*) "Øvrige" er inkluderet i totalen

GN NETCOM

De nye fokuserede supply chains for Mobile og CC&O headset gik som planlagt i luften mod slutningen af andet kvartal, og de er nu begge i en stabiliseringsfase, der løber resten af året. Det ordrevne koncept er blevet indarbejdet i Mobile headset, og alle Mobiles lokale varelagre er nu afviklet.

Driftsomkostningerne faldt fortsat i tredje kvartal og er nu reduceret med 35% i forhold til udgangspunktet i 2007. Som tidligere udmeldt forventes driftsomkostningerne at falde med ca. DKK 325 mio. årligt (eller med ca. 31%) i forhold til udgangspunktet i 2007 foruden besparelser på ca. DKK 175 mio. i strukturelle produktionsomkostninger. Driftsomkostningerne forventes at stige en smule i løbet af 4. kvartal, hovedsageligt på grund af produktlanceringer.

Driftsomkostninger (ekskl. engangsomkostninger)



GN Netcoms omsætning blev på DKK 412 mio. mod DKK 595 i tredje kvartal 2008, svarende til en organisk vækst på (32)%. Som følge af det vellykkede FAST-program og på trods af den lavere omsætning opnåede GN Netcom et EBITA på DKK (11) mio. mod DKK (28) mio. i tredje kvartal 2008. Når engangsomkostninger på DKK 25 mio. vedrørende FAST-programmet ikke medregnes, blev EBITA på DKK 14 mio.

Omsætningen for CC&O headset blev på DKK 264 mio., svarende til en organisk vækst på (20)% i forhold til tredje kvartal 2008. CC&O markedet stabiliserede sig fortsat i tredje kvartal – med en flad omsætningsudvikling i forhold til andet kvartal – men var dog i forhold til året før fortsat kraftigt påvirket af den økonomiske krise.

CC&O headset lancerede i oktober Jabra GO™ 6400- og Jabra PRO™ 9400-serierne, som er branchens første headsetløsninger, der har en basestation med touchscreen; en brugervenlig løsning, der gør det intuitivt at håndtere opkald. Disse headset er de første på markedet, der kan forbinde samtidigt til mobiltelefoner, bordtelefoner og internettelefoni og understøtter Unified Communications. Den umiddelbare reaktion fra kunder, markedsekspertter og medier har været utrolig positiv.

GN Netcom har de seneste år konsekvent været først til at lancere UC-kompatible produkter, og med lanceringen af Jabra GO™ 6400 og Jabra PRO™ 9400 understreger GN Netcom sin førende teknologiske position i det stadig vigtigere marked for UC-produkter. GN Netcom har markedets stærkeste produktportefølje, og selskabet er overbevist om, at UC fremadrettet udgør et væsentlig vækstpotentiale.

Omsætningen for Mobile headset blev på DKK 148 mio., svarende til en organisk vækst på (47)% i forhold til året før. Markedet for Bluetooth® monoheadset er fortsat kraftigt påvirket af den økonomiske krise. Modsat oplever markedet for Bluetooth stereoheadset voldsom vækst, omend fra et lavt udgangspunkt. Markedet for speakerphones til biler klarer sig også forholdsvis godt.

Mobile headset lancerede den 20. oktober Jabra STONE, et nyt Bluetooth monoheadset. Jabra STONE har et unikt design, der ikke tidligere er set på markedet og en ligeså unik trådløs, bærbar oplader, der samtidig fungerer som et praktisk etui. Jabra STONE har været på markedet siden begyndelsen af november. På det amerikanske marked sælges Jabra STONE i første omgang udelukkende gennem AT&T. Denne fokuserede markeds lanceringsstrategi med eksklusive samarbejdspartnere er også blevet benyttet på andre markeder.

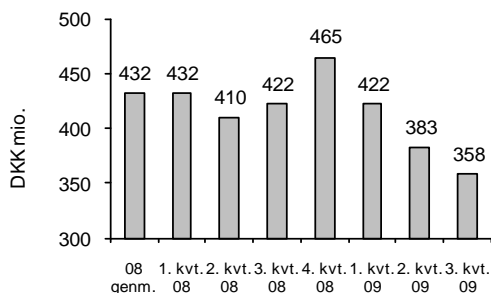
På trods af det kraftige omsætningsfald i forhold til 2008 bevæger Mobile headset sig fortsat fremad mod break-even på EBITA-niveau for fjerde kvartal 2009. Dette mål vil fortrinsvist blive opnået med en produktportefølje, der består af flere produkter i højpris-segmentet, som f.eks. Jabra STONE og Jabra HALO, samt opnåelse af de endnu ikke opnåede besparelser fra FAST-programmet.

GN Netcom opnåede en bruttomargin på 43% mod 38% i tredje kvartal 2008, primært på grund af en forholdsvis forsigtig forskydning i omsætningen mod CC&O headset og som følge af en markant forbedring i Mobile headset på grund af besparelser fra FAST-programmet og en forskydning i produktporteføljen.

GN Netcom fortsatte med at nedbringe sin nettodriftskapital, som ultimo tredje kvartal var på DKK 90 mio. Cash flow fra investeringsaktiviteter udgjorde DKK (25) mio. mod DKK (34) mio. i tredje kvartal 2008. På trods af den negative indtjening formåede GN Netcom at skabe cash flow fra drifts- og investeringsaktiviteter før skat og finansielle poster på DKK 13 mio. mod DKK 30 mio. i tredje kvartal 2008.

GN RESOUND

Omstrukturingsprogrammet, der blev indledt i starten af 2009, skrider fortsat planmæssigt frem. GN ReSound har reduceret antallet af stillinger med omkring 500 i forhold til tredje kvartal 2008. Programmet vil slå fuldt igennem pr. ultimo 2009 med mere end DKK 200 mio. i årlige besparelser i forhold til niveauet i 2008. Programmet vil allerede i 2009 få en betydelig, positiv effekt. Driftsomkostningerne for tredje kvartal 2009 (ekskl. omkostninger vedrørende omstrukturingsprogrammet) udgjorde DKK 358 mio. mod DKK 422 mio. i tredje kvartal 2008 og er reduceret med 17% i forhold til kvartalsgennemsnittet for 2008. Driftsomkostningerne forventes at stige i løbet af fjerde kvartal som følge af produktlanceringer.

Driftsomkostninger (ekskl. omstrukturingsomkostninger)

GN ReSunds omsætning blev i tredje kvartal 2009 på DKK 693 mio. svarende til en organisk vækst på (12,5%) i forhold til året før. EBITA for GN ReSound blev på DKK 55 mio. (EBITA-margin på 7,9%) inkl. DKK 10 mio. vedrørende omstrukturingsprogrammet mod DKK 4 mio. (EBITA-margin på 0,5%) i tredje kvartal 2008.

Omsætningen for Høreapparater blev på DKK 618 mio., svarende til en organisk vækst på (13,1%) i forhold til tredje kvartal 2008, og var negativt påvirket af markedsforholdene og det ændrede produktmiks. Væksten i antal solgte enheder var (6)%. Omsætningen for Audiologisk diagnoseudstyr blev DKK 75 mio., svarende til en organisk vækst på (8)%.

Det samlede marked i USA voksede med ca. 9% målt på antallet af solgte enheder og var primært drevet af en kraftig stigning i antal solgte enheder inden for Veterans Affairs (VA) (stigning på 32%). Væksten i antal solgte enheder uden for VA-området var på 4% i tredje kvartal 2009 i forhold til tredje kvartal 2008. Væksten på de europæiske markeder var svagt positiv målt på enheder med en tendens mod køb af billigere produkter på nøglemarkederne. Nye markeder oplever fortsat en solid vækst.

Med lanceringen af ReSound Live og dot² by ReSound fornyer GN ReSound sin produktportefølje. Resound Live produktsortimentet består af en lang række forskellige formfaktorer, der giver forhandlerne øget fleksibilitet og skaber mindre komplicerede løsninger. De to produktfamilier bygger på samme tekniske platform og begge har den nye Surround Sound by ReSound-teknologi. Dette unikke lydsystem skaber en meget mere fyldig lyd kvalitet for slutbrugerne og giver meget bedre mulighed for at høre, hvor lydene kommer fra. Slutbrugerne får i de nye produktfamilier med deres fantastiske feedback-kontrol og naturligt klare lyd nogle helt klare fordele. Produktet er blevet testet i markedsundersøgelser på en række nøglemarkeder og har fået nogle meget opmuntrende tilbagemeldinger fra forhandlere og slutbrugere. Med lanceringen af disse to produktfamilier styrker GN ReSound sin konkurrenceevne inden for markedets høje prissegmenter. Begge produktfamilier er lanceret i tre forskellige prissegmenter, og dette er den mest omfattende globale produktlancering nogensinde for GN ReSound. Da den officielle globale lanceringsdato var den 1. oktober, har produkternes omsætning i tredje kvartal været minimal.

Den seneste VA-kontrakt giver GN ReSound mulighed for med Resound-brandet at konkurrere på denne stadig vigtigere del af det amerikanske marked. VA og organisationens slutbrugere vil kunne få glæde af ReSound-produkterne med virkning fra november 2009.

GN ReSound nedbragte driftskapitalen og forbedrede såvel debitorernes som varelagrenes omsætningshastighed i forhold til tredje kvartal 2008. Cash flow fra investeringsaktiviteter udgjorde DKK 16 mio. mod DKK (109) mio. i tredje kvartal 2008. Den positive ændring i driftskapital og faldet i investeringerne skabte i tredje kvartal et positivt cash flow fra drifts- og investeringsaktiviteter før skat og finansielle poster på DKK 179 mio. (tredje kvartal 2008: DKK (36) mio.). Afhændelsen af detailaktiviteter i Polen og Belgien forløber planmæssigt og nærmer sig sin afslutning med likviditetspåvirkning på DKK 85 mio. i tredje kvartal 2009.

ØVRIGE AKTIVITETER

Voldgiftssag mod TPSA

GN Store Nord er fortsat involveret i en voldgiftssag mod Telekomunikacja Polska S.A. (TPSA) gennem sin ejerandel på 75% i DPTG I/S. Sagen vedrører fastsættelsen af den mængde trafik, der overføres via det fiberoptiske NSL-telekommunikationssystem i Polen. DPTG er berettiget til 14,8% af overskuddet fra NSL i perioden 1994-2009. Den 28. august indgav parterne deres endelige indlæg vedrørende delkravet for perioden 1994-medio 2004 til voldgiftsretten i Wien. Efter indgivelsen af kravet skal voldgiftsretten ifølge den aftalte tidsplan afsige sin kendelse vedrørende DPTG's krav for perioden 1994–medio 2004. Voldgiftsretten har tidligere udstedt instruks om, hvordan kravet skal beregnes uden præjudice for den endelige afgørelse. På baggrund af sin fortolkning af instruksens om beregning af NSL-systemets trafik har DPTG indgivet et krav på DKK 5,0 mia. for perioden 1994–medio 2004 med påløbne renter. Voldgiftsretten ventes at træffe sin afgørelse inden udgangen af 2009.

Skattesag vedrørende Beltone

I årsregnskabet for 2001 foretog GN Store Nord en nedskrivning af goodwill vedrørende Beltone på DKK 1.250 mio. Beltone (USA) blev fusioneret med GN Hearing Care Corporation (USA) med virkning fra 1. januar 2005. Det er GN Store Nord's vurdering, at en væsentlig del af den regnskabsmæssige nedskrivning i 2001, der fulgte af fusionen, har skattemæssig virkning i Danmark. Begge selskaber var sambeskattet med GN Store Nord i den pågældende periode. GN Store Nord har indbragt sagen om fradragsret for nedskrivningen i forbindelse med fusionen for SKAT, som har meddelt GN Store Nord, at man er uenig i påstanden om fradragsretten. GN Store Nord har anket SKATs afgørelse til Landsskatteretten. Sagen er berammet i Landsskatteretten den 20. november 2009, og det er ikke usandsynligt, at Landsskatteretten vil afgive sin kendelse inden for seks måneder efter sagens behandling.

Anke mod forbudet mod salget af GN ReSound til Sonova

Efter høringsen i den tyske appeldomstol (Oberlandesgericht) den 26. november 2008, modtog GN en afgørelse, der bekræftede Bundeskartellamts afgørelse af 11. april 2007 om forbud mod salget af GN ReSound til Sonova. Den 11. maj 2009 ankede GN denne afgørelse til, den tyske højesteret (Bundesgerichtshof) og den 30. september 2009 indgav Bundeskartellamt sit svarskrift til GN's ankeskrift. GN påtænker at indgive yderligere et processkrift før retsmødet, der er fastsat til den 15. december 2009. Den tyske højesteret forventes at afsige en endelig skriftlig afgørelse i første kvartal 2010.

God selskabsledelse

GN Store Nord er af "Nyhedsbrev for Bestyrelser" blevet kåret som den bedste virksomhed for så vidt angår god selskabsledelse blandt 100 danske børsnoterede selskaber. GN og et andet selskab fik begge 95 ud af 100 point i ratingen, der er baseret på detaljeret analyse af selskaberne og deres aktiviteter inden for god selskabsledelse. God selskabsledelse har høj prioritet hos den nye bestyrelse og GN efterlever bedste praksis inden for god selskabsledelse i alle relevante sammenhænge.

GN's finanskalender for 2010

Årsregnskab 2009:	24. februar 2010
Generalforsamling:	18. marts 2010 afholdes på Radisson Blu Falconer i København*
Delårsrapport 1/2010:	7. maj 2010
Delårsrapport 2/2010:	11. august 2010
Delårsrapport 3/2010:	10. november 2010.

* Forslag til dagsordenen skal indleveres senest seks uger før generalforsamlingen (dvs. 4. februar 2010).

FREMADRETTEDE UDSAGN

Udsagnene om fremtidige forhold i denne delårsrapport afspejler ledelsens nuværende forventning til visse fremtidige begivenheder og økonomiske resultater. Udsagn vedrørende 2009 er ifølge sagens natur forbundet med usikkerhed, og de opnåede resultater kan derfor afvige væsentligt fra de anførte forventninger. Endvidere er visse forventninger baseret på formodninger om fremtidige begivenheder, som kan vise sig ikke at være korrekte. Forhold, som kan medføre, at de opnåede resultater afviger væsentligt fra forventningerne, omfatter bl.a. – men er ikke begrænset til – udviklingen i konjunkturerne og de finansielle markeder, den teknologiske udvikling, ændringer i love og regler på GN's markeder, udviklingen i efterspørgslen efter GN's produkter, konkurrenceforhold, udsving i leverancer fra underleverandører, udviklingen i kollektive søgsmål og patentkrænkelssager i USA samt integration af tilkøbte virksomheder. Denne delårsrapport skal ikke opfattes som et tilbud om køb eller salg af værdipapirer i GN Store Nord A/S.

LEDELSESPÅTEGNING

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt delårsrapporten for perioden 1. juli - 30. september 2009 samt for perioden 1. januar – 30. september 2009 for GN Store Nord A/S.

Delårsrapporten, der ikke er revideret eller reviewet af selskabets revisor, aflægges i overensstemmelse med IAS 34 "Præsentation af delårsrapporter" som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede virksomheder.

Det er vores opfattelse, at delårsrapporten giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. september 2009 samt af resultatet af koncernens aktiviteter og pengestrømme for perioden 1. juli - 30. september 2009 samt for perioden 1. januar – 30. september 2009.

Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens aktiviteter og økonomiske forhold, periodens resultat og for koncernens finansielle stilling som helhed og en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen står overfor.

Ballerup, 11. november 2009

Bestyrelse

Per Wold-Olsen Formand	William E. Hoover, Jr. Næstformand	Carsten Krogsgaard Thomsen
Jørgen Bardenfleth	René Svendsen-Tune	Wolfgang Reim
Leo Larsen	Nikolai Bisgaard	

Direktion

Mogens Elsberg Adm. dir., GN Netcom	Mike van der Wallen Adm. dir., GN ReSound	Anders Boyer CFO, GN Store Nord & GN Netcom
--	--	--

OVERSIGT OVER REGNSKABSSIDERNE I DELÅRSRAPPORTEN

Koncernens hovedtal	6
Resultatopgørelse	7
Totalindkomstopgørelse	7
Balance	8
Koncern egenkapital	8
Pengestrømsopgørelse	9
Note 1 Anvendt regnskabspraksis.....	9
Note 2 Segmentoplysninger	10
Note 3 Incitamentsprogrammer	11
Note 4 Aktiebesiddelser	11

Koncernens hovedtal*

(DKK mio.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	År til dato 2009 (urev.)	År til dato 2008 (urev.)	Året 2008 (rev.)
Indtjening					
Nettoomsætning	1.108	1.386	3.502	4.160	5.624
Resultat af primær drift	37	(35)	(42)	15	34
Finansielle poster, netto	-	(28)	(51)	(89)	(117)
Periodens resultat	111	(55)	10	(62)	(56)
Resultat af primær drift før afskrivninger, amortisering og nedskrivninger (EBITDA)	85	21	115	182	268
Resultat af primær drift før nedskrivning af goodwill og amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb samt særlige poster (EBITA)	45	(27)	(18)	38	65
Balance					
Aktiekapital	833	833	833	833	833
Egenkapital	4.445	4.505	4.445	4.505	4.507
Samlede aktiver	7.144	8.154	7.144	8.154	7.878
Nettorentbærende gæld	1.135	1.627	1.135	1.627	1.592
Pengestrømme					
Pengestrømme fra driftsaktivitet (CFFO)	173	115	517	342	512
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	132	(145)	(51)	(472)	(607)
Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet i alt	305	(30)	466	(130)	(95)
Udviklingsomkostninger					
Afholdte udviklingsomkostninger	(108)	(132)	(344)	(381)	(531)
Omstrukturering/engangsomkostninger					
Omstrukturering/engangsomkostninger indregnet i resultatopgørelsen	(25)	(28)	(102)	(58)	(107)
Betalte omstruktureringer/engangsomkostninger	(23)	(26)	(73)	(73)	(128)
Investeringer					
Tekniske anlæg mv.	12	40	31	87	121
Fast ejendom inkl. indretning af lejede lokaler	-	5	3	10	12
Udviklingsprojekter	63	84	200	242	328
Øvrige immaterielle aktiver ekskl. goodwill	7	4	20	18	30
I alt (ekskl. virksomhedskøb)	82	133	254	357	491
Køb af virksomheder	9	1	15	28	36
Køb af andre langfristede aktiver	11	9	11	39	42
Investeringer i alt	102	143	280	424	569
Af- og nedskrivninger på materielle aktiver og amortisering af immaterielle aktiver	(88)	(108)	(298)	(318)	(434)
Nedskrivning af immaterielle aktiver	(4)	(25)	(9)	(25)	(38)
Nøgletal					
EBITA-margin	4,1 %	(1,9)%	(0,5)%	0,9 %	1,2 %
Afkast af investeret kapital inkl. goodwill (ROIC inkl. goodwill)	0,9 %	(0,5)%	(0,4)%	0,7 %	1,2 %
Egenkapitalens forrentning	2,5 %	(1,3)%	0,2 %	(1,4)%	(1,2)%
Soliditetsgrad	62 %	55 %	62 %	55 %	57 %
Nøgletal pr. aktie					
Resultat pr aktie (EPS)	0,54	-0,27	0,05	(0,30)	(0,27)
Resultat pr. aktie, fuldt udvandet (EPS udvandet)	0,54	-0,27	0,05	(0,30)	(0,27)
Cash flow fra driftsaktivitet pr. aktie (CFPS)	0,85	0,56	2,54	1,68	2,51
Børskurs ultimo perioden	28	23	28	23	10
Medarbejdere					
Antal ansatte, ultimo perioden	-4.125	-4.825	-4.125	-4.825	-4.825

*Baseret på nøgletalsdefinitioner fra årsrapporten for 2008

Resultatopgørelse
Koncern

(DKK mio.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	År til dato 2009 (urev.)	År til dato 2008 (urev.)	Året 2008 (rev.)
Nettoomsætning	1.108	1.386	3.502	4.160	5.624
Produktionsomkostninger	(510)	(705)	(1.633)	(2.016)	(2.723)
Bruttoresultat	598	681	1.869	2.144	2.901
Udviklingsomkostninger	(98)	(131)	(311)	(331)	(460)
Salgs- og distributionsomkostninger	(315)	(392)	(1.056)	(1.218)	(1.608)
Ledelses- og administrationsomkostninger	(153)	(194)	(549)	(584)	(807)
Andre driftsindtægter	5	1	5	4	8
Resultat af primær drift	37	(35)	(42)	15	34
Fortjeneste/(tab) ved afhændelse af aktiviteter	91	-	91	-	-
Resultat før finansielle poster	128	(35)	49	15	34
Resultat af kapitalandele i associerede virksomheder	-	1	-	-	-
Finansielle indtægter	17	6	43	8	89
Finansielle omkostninger	(17)	(34)	(94)	(97)	(206)
Resultat før skat	128	(62)	(2)	(74)	(83)
Skat af periodens resultat	(17)	7	12	12	27
Periodens resultat	111	(55)	10	(62)	(56)
Resultat pr. aktie (EPS)					
Resultat pr. aktie (EPS)	0,54	(0,27)	0,05	(0,30)	(0,27)
Resultat pr. aktie, fuldt udvandet (EPS udvandet)	0,54	(0,27)	0,05	(0,30)	(0,27)
EBITA	45	(27)	(18)	38	65
Amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb	(8)	(8)	(24)	(23)	(31)
Resultat af primær drift	37	(35)	(42)	15	34

Totalindkomstopgørelse
Koncern

(DKK mio.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	År til dato 2009 (urev.)	År til dato 2008 (urev.)	Året 2008 (rev.)
Periodens resultat	111	(55)	10	(62)	(56)
Aktuarmæssig tab/gevinst	-	-	-	-	(45)
Valutakursregulering mv.	(117)	329	(107)	77	84
Aktiebaseret vederlæggelse (tildelt)	6	4	19	10	8
Skat af egenkapitalbevægelser	18	(29)	15	(9)	27
Poster indregnet direkte i egenkapitalen	(93)	304	(73)	78	74
Periodens totalindkomst	18	249	(63)	16	18

Balance	Koncern				
	30. sept. 2009 (urev.)	30. juni 2009 (urev.)	31. marts 2009 (urev.)	31. dec 2008 (rev.)	30. sept. 2008 (urev.)
(DKK mio.)					
Aktiver					
Immaterielle aktiver	3.721	3.820	3.976	3.818	3.779
Materielle aktiver	487	505	691	714	729
Udskudte skatteaktiver	721	732	736	695	657
Andre langfristede aktiver	181	177	187	183	178
Langfristede aktiver i alt	5.110	5.234	5.590	5.410	5.343
Varebeholdninger	411	460	552	662	712
Tilgodehavender fra salg af varer og tjenesteydelser	951	984	1.040	1.127	1.307
Tilgodehavende skat	50	19	36	33	25
Andre tilgodehavender	446	596	464	492	575
Likvide beholdninger	176	164	177	154	192
Aktiver bestemt for salg	-	42	-	-	-
Kortfristede aktiver i alt	2.034	2.265	2.269	2.468	2.811
Aktiver i alt	7.144	7.499	7.859	7.878	8.154
Passiver					
Egenkapital	4.445	4.427	4.607	4.507	4.505
Bankgæld	1.254	1.506	1.650	1.600	1.500
Andre langfristede forpligtelser	53	57	59	59	55
Pensionsforpligtelser og lignende forpligtelser	78	79	83	80	36
Udskudt skat	5	5	8	6	33
Andre hensatte forpligtelser	60	57	59	56	59
Langfristede forpligtelser i alt	1.450	1.704	1.859	1.801	1.683
Bankgæld	57	102	49	146	319
Gæld til leverandører	243	253	261	448	463
Skyldig skat	24	-	36	33	31
Anden gæld	695	715	793	692	816
Andre hensatte forpligtelser	230	246	254	251	337
Forpligtelser vedrørende aktiver bestemt for salg	-	52	-	-	-
Kortfristede forpligtelser i alt	1.249	1.368	1.393	1.570	1.966
Passiver i alt	7.144	7.499	7.859	7.878	8.154

Koncern egenkapital				
(DKK mio.)	Aktiekapital (opdelt i aktier à DKK 4)	Kurs- regule- ringer	Overført overskud	Egenkapital i alt
Balance 31. december 2007	833	(1.934)	5.583	4.482
Periodens totalindkomst	-	77	(61)	16
Aktiebaseret vederlæggelse (udnyttet)	-	-	3	3
Køb/salg af egne aktier og andre egenkapitalinstrumenter	-	-	4	4
Balance 30. september 2008	833	(1.857)	5.529	4.505
Periodens totalindkomst	-	7	(5)	2
Balance 31. december 2008	833	(1.850)	5.524	4.507
Periodens totalindkomst	-	(107)	44	(63)
Køb/salg af egne aktier og andre egenkapitalinstrumenter	-	-	1	1
Balance 30. september 2009	833	(1.957)	5.569	4.445

Pengestrømsopgørelse
Koncern

(DKK mio.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	År til dato 2009 (urev.)	År til dato 2008 (urev.)	Året 2008 (rev.)
Resultat af primær drift	37	(35)	(42)	15	34
Afskrivninger, amortiseringer og nedskrivninger	92	133	307	343	472
Andre reguleringer	23	73	146	111	178
Driftens likviditetsvirkning før ændring i arbejdskapital	152	171	411	469	684
Ændring i arbejdskapital og betalte omstruktureringer/engangsomkostninger	47	(32)	225	(23)	(37)
Driftens likviditetsvirkning før finansielle poster og skat	199	139	636	446	647
Finansielle poster, netto	(13)	(24)	(76)	(82)	(107)
Betalte skatter, netto	(13)	-	(43)	(22)	(28)
Pengestrømme fra driftsaktivitet	173	115	517	342	512
Køb af immaterielle aktiver, netto	(68)	(88)	(217)	(258)	(352)
Køb af materielle aktiver, netto	136	(44)	117	(94)	(122)
Køb af andre langfristede aktiver, netto	(7)	(9)	(7)	(39)	(40)
Køb af virksomheder	(6)	-	(19)	(33)	(36)
Salg af virksomheder	85	-	85	-	-
Afhændelse af aktiviteter, herunder betalte forpligtelser i forbindelse med afvikling af aktivitet	(8)	(4)	(10)	(48)	(57)
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	132	(145)	(51)	(472)	(607)
Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet	305	(30)	466	(130)	(95)
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	(299)	64	(449)	150	78
Nettopengestrømme	6	34	17	20	(17)
Likvide midler ved periodens begyndelse	170	153	154	168	168
Kursregulering, likvide midler	-	5	5	4	3
Likvide midler ved periodens udgang	176	192	176	192	154

Note 1 - Anvendt regnskabspraksis

Delårsrapporten er aflagt i overensstemmelse med IAS 34 "Præsentation af delårsregnskaber" som godkendt af EU samt yderligere danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede selskaber.

Ny regnskabsregulering

GN Store Nord har med virkning fra 1. januar 2009 implementeret de relevante nye eller ændrede internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag som specificeret i note 38 til årsrapporten for 2008. Grundprincipperne i de mest relevante regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag er beskrevet nedenfor. Implementering af de nye eller ændrede regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag har ikke påvirket indregning og måling eller resultatet i ændringer til noteoplysninger.

IAS 23 (Revised) "Borrowing costs" kræver aktivering af låneomkostninger, der er direkte knyttet til anskaffelsen, opførelsen eller produktionen af et kvalificerende aktiv som en del af dette aktivs kostpris. Et kvalificerende aktiv er et aktiv, som kræver en væsentlig tidsperiode for at blive klar til dets planlagte anvendelse eller salg. Med koncernens nuværende forretningsstruktur og praksis for at optage og anvende lån vil implementeringen af IAS 23 (Revised) "Borrowing costs" ikke få væsentlig betydning for koncernen.

IFRIC 13 "Customer loyalty programs" kræver, at kundeloyalitetsbonuspoint tildelt kunder som led i en salgstransaktion skal behandles regnskabsmæssigt som et separat element af salgstransaktionen, med hvilken de blev tildelt. Dagsværdien af den modtagne eller tilgodehavende betaling for det indledende salg skal allokere mellem bonuspointene og salgets øvrige elementer. Den betaling, der allokeres til bonuspointene, indregnes som indtægt, når koncernen opfylder sin forpligtelse til at levere varer eller tjenesteydelser.

Bortset fra ovennævnte ændringer er den anvendte regnskabspraksis uændret i forhold til beskrivelsen i årsrapporten for 2008.

Note 2 - Segmentoplysninger

Resultatopgørelse	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)
(DKK mio.)								
Nettoomsætning	412	595	693	787	3	4	1.108	1.386
Produktionsomkostninger	(236)	(369)	(274)	(336)	-	-	(510)	(705)
Bruttoresultat	176	226	419	451	3	4	598	681
Omkostningsførte udviklingsomkostninger**	(30)	(40)	(66)	(89)	-	-	(96)	(129)
Salgs-, distr.- og adm. omkostninger mv.**	(157)	(214)	(298)	(358)	(2)	(7)	(457)	(579)
EBITA	(11)	(28)	55	4	1	(3)	45	(27)
Amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb	(1)	(2)	(7)	(6)	-	-	(8)	(8)
Resultat af primær drift	(12)	(30)	48	(2)	1	(3)	37	(35)
Fortjeneste/(tab) ved afhændelse af aktiviteter	-	-	91	-	-	-	91	-
Resultat før finansielle poster	(12)	(30)	139	(2)	1	(3)	128	(35)
Resultat af kapitalandele i associerede virksomheder	-	-	-	1	-	-	-	1
Finansielle poster	4	(8)	(13)	(19)	9	(1)	-	(28)
Resultat før skat	(8)	(38)	126	(20)	10	(4)	128	(62)
Skat af periodens resultat	(6)	6	(9)	10	(2)	(9)	(17)	7
Periodens resultat	(14)	(32)	117	(10)	8	(13)	111	(55)

Pengestrømsopgørelse	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)
(DKK mio.)								
Driftsaktivitet før ændring i arbejdskapital	36	60	115	107	1	4	152	171
Pengestrømme fra ændring i arbejdskapital og betalte omstruktureringer/engangsomkostninger	2	4	48	(34)	(3)	(2)	47	(32)
Pengestrømme fra driftsaktivitet før finansielle poster og skat	38	64	163	73	(2)	2	199	139
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(25)	(34)	16	(109)	141	(2)	132	(145)
Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet før finansielle poster og skat	13	30	179	(36)	139	-	331	(6)
Skat og finansielle poster	1	(7)	(34)	(16)	7	(1)	(26)	(24)
Pengestrømme fra drifts- og investeringsaktivitet	14	23	145	(52)	146	(1)	305	(30)

Balance	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)
(DKK mio.)								
AKTIVER								
Goodwill	414	423	2.149	2.206	-	-	2.563	2.629
Udviklingsprojekter	142	126	698	637	-	-	840	763
Øvrige immaterielle aktiver	68	94	242	280	8	13	318	387
Materielle aktiver	37	57	219	270	231	402	487	729
Andre langfristede aktiver	284	250	682	636	(64)	(51)	902	835
Langfristede aktiver i alt	945	950	3.990	4.029	175	364	5.110	5.343
Varebeholdninger	101	291	310	421	-	-	411	712
Tilgodehavender fra salg af varer og tjenesteydelser	270	462	658	823	23	22	951	1.307
Tilgodehavender fra dattervirksomheder***	172	16	-	-	(172)	(16)	-	-
Andre tilgodehavender	58	190	377	401	61	9	496	600
Likvide beholdninger	24	59	151	129	1	4	176	192
Kortfristede aktiver i alt	625	1.018	1.496	1.774	(87)	19	2.034	2.811
Aktiver i alt	1.570	1.968	5.486	5.803	88	383	7.144	8.154
PASSIVER								
Egenkapital i alt	1.147	1.259	2.886	2.837	412	409	4.445	4.505
Bankgæld	-	-	-	-	1.254	1.500	1.254	1.500
Andre langfristede forpligtelser	25	11	278	189	(107)	(17)	196	183
Langfristede forpligtelser i alt	25	11	278	189	1.147	1.483	1.450	1.683
Bankgæld	25	38	30	176	2	105	57	319
Gæld til leverandører	102	260	135	197	6	6	243	463
Gæld til dattervirksomheder***	-	-	1.530	1.695	(1.530)	(1.695)	-	-
Andre kortfristede forpligtelser	271	400	627	709	51	75	949	1.184
Kortfristede forpligtelser i alt	398	698	2.322	2.777	(1.471)	(1.509)	1.249	1.966
Passiver i alt	1.570	1.968	5.486	5.803	88	383	7.144	8.154

Note 2 – Segmentoplysninger (fortsat)

Supplerende information	GN Netcom		GN ReSound		Øvrige*		Koncern i alt	
	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)	3. kv. 2009 (urev.)	3. kv. 2008 (urev.)
(DKK mio.)								
Geografisk fordeling af omsætning								
Europa	46%	44%	37%	43%	100%	100%	40%	44%
Nordamerika	42%	48%	40%	39%	0%	0%	41%	43%
Resten af Verden	12%	8%	23%	18%	0%	0%	19%	13%
Afholdte udviklingsomkostninger	(36)	(45)	(72)	(87)	-	-	(108)	(132)
Aktivering af udviklingsomkostninger	20	30	42	54	-	-	62	84
Amortisering og afskrivning af udviklingsomkostninger**	(14)	(25)	(36)	(56)	-	-	(50)	(81)
Omkostningsførte udviklingsomkostninger	(30)	(40)	(66)	(89)	-	-	(96)	(129)
EBITDA	-	(11)	80	27	5	5	85	21
Afskrivninger	(11)	(17)	(25)	(23)	(4)	(8)	(40)	(48)
EBITA	(11)	(28)	55	4	1	(3)	45	(27)
EBITA-margin	(2,7)%	(4,7)%	7,9 %	0,5 %	NA	NA	4,1 %	(1,9)%
Antal ansatte, ultimo perioden	~850	~1.050	~3.250	~3.725	~25	~50	~4.125	~4.825

*Under "Øvrige" indgår koncernens fællesfunktioner, Telegraf-Selskabet, GN Ejendomme og elimineringer.

**Indeholder ikke andel af amortisering af øvrige immaterielle aktiver erhvervet ved virksomhedskøb, jf. definitionen af EBITA.

***Præsenteres netto

Note 3 - Incitamentsprogrammer

Ultimo september 2009 udestod i alt 1.583.435 stk. optioner (gennemsnitlig strikekurs 63) svarende til 0,8% af de udstedte aktier.

Der udestår i alt 3.113 warrants i GN Netcom (10,3% af antallet af aktier). Der udestår i alt 1.924 warrants i GN ReSound (3,2% af antallet af aktier).

Note 4 - Aktiebesiddelser

Bestyrelsens og direktionens beholdninger af GN-aktier udgør pr. 11. november 2009 henholdsvis 390.047 stk. og 0 stk.

Pr. 30. september 2009 udgjorde GN's beholdning af egne aktier 4.653.192 stk., svarende til 2,2% af aktiekapitalen på i alt 208.360.263 stk. aktier. Beholdningen dækker hovedsageligt GN's langsigtede incitamentsprogrammer.

GN-aktien har et "free float" på 100%, og der er ingen dominerende aktionærer. ATP og Marathon Asset Management LLP har begge anmeldt en ejerandel overstigende 10% af GN's aktiekapital, og Parvus Asset Management (UK) LLP har anmeldt en ejerandel på mere end 5% af GN's aktiekapital. Udenlandske aktionærer ansås at eje ca. 30% af GN.

Bluetooth navnet og varemærket ejes af Bluetooth SIG, Inc. og bruges af GN Netcom under licens.